



Lista de verificación – Cómo vender un coche

- Piense en los factores actuales que afectan el mercado de coches de segunda mano. Por ejemplo, vender un coche convertible en invierno será más difícil que en verano.
- Haga una investigación en Internet para saber qué precios están pidiendo otros vendedores de coches similares.
- Determine un el precio mínimo que desea recibir por el vehículo y cuál será el rango de negociación.
- Asegúrese de que su coche tenga una apariencia atractiva, limpiándolo tanto por dentro como por fuera.
- Asegúrese de reparar cualquier daño mecánico y cosmético o a estar preparado a bajar el precio y vender el vehículo en el estado en que se encuentra.
- Obtenga un informe CARFAX sobre el historial del vehículo para demostrar transparencia y establecer confianza con el vendedor.
- Escriba un anuncio de “Se Vende” y póngalo en la ventana del coche.
- Haga un anuncio atractivo con fotos para sitios web de anuncio clasificados.
- Difunda en redes sociales que usted está vendiendo un coche.
- Asegúrese de que estará disponible para contestar correos electrónicos y llamadas de compradores potenciales.
- Defina citas para mostrar el coche a posibles compradores.
- Negocie el mejor precio posible. Conozca el mercado y no baje su precio tan rápido. La paciencia se reembolsa. No permita que nadie lo presione para cerrar la venta.
- Reciba el pago a través de un método seguro (por ejemplo en efectivo).
- Cierre la venta cumpliendo todas las regulaciones locales para transferir oficialmente la titularidad del coche al nuevo propietario, así como limitar la responsabilidad.
- Cancele la póliza del seguro del vehículo en el momento indicado.
- Haga la entrega de las llaves.